

A woman with blonde hair tied back, wearing a red and black plaid shirt, is smiling and holding a potted citrus tree with yellow fruit. She is in a greenhouse filled with various plants and flowers. The background shows a white structure and more greenery.

sig^e CLOUD

Sistemas Integrados de Gestão Empresarial

CIGAM CLOUD – POLÍTICAS DE CANAIS

www.sigecloud.com.br (51) 3634-1919

 **CIGAM**
SOFTWARE DE GESTÃO

Principais Recursos

Módulo Financeiro

Contas a pagar, contas a receber, conciliação bancária via OFX, emissão de boletos, baixa ou geração de arquivos remessa.

Gestão de Compras

Cadastro e aprovação de ordens de compra, emissão de pedidos de compra, envio de OC por e-mail, cadastro de notas de entrada e importação de XML do fornecedor.

NF-e e SPED Fiscal

Parametrização de alíquotas, emissão simplificada da NF-e direto do pedido, emissão de NF-e avulsa, cartas de correção, adequado a lei 12.741 – De Olho no Imposto, geração do SPED Fiscal computando notas de entrada e notas emitidas.

Gestão de Vendas

Pedidos e orçamentos, vendas de terceiros, vendas de serviços, workflow de vendas, impressão de propostas comerciais, envio de proposta por e-mail, controle de comissão por venda.

Gestão de Estoque

Múltiplos depósitos, cadastro de produtos e serviços, tabelas de preços, composição (agrupamento) de produtos, impressão de etiquetas e rastreamento detalhado de todas movimentações de estoque.

Controle de Produção

Composição dos insumos utilizados na fabricação de produto, geração de sub ordens de produção, controle de descartes, impressão de OP, controle de qualidade, gestão de estoque de risco para matérias-primas.

PDV para NFC-e

Funciona com *smartphones* e *tablets*, investimento zero em impressoras especiais, venda de filiais, quantos pontos de venda quiser, envio de cupons por e-mail

Gestão de Serviços

Venda de serviços casada com pedido, emissão de OS avulsa, controle de OS, impressão de recibos de OS, controle de garantias e emissão de NFs-e para mais de 550 municípios.

Outros

Opcional de usuários adicionais, backup diário automático, opção de backup manual para o seu computador, integração e-commerce, integração Google Drive, integração com o pacote Office, restrição de acesso para os colaboradores, relatórios gerenciais e BI, criptografia de dados 256bits, funciona em qualquer browser ou computador, suporte via Skype, telefone, Team Viewer e Show My PC.

CIGAM CLOUD – POLÍTICAS DE CANAIS

www.sigecloud.com.br (51) 3634-1919



O programa de parceria CIGAM Cloud, tem por objetivo construir junto com empresas parceiras uma rede de colaboração com o objetivo de comercializar e prestar serviços de consultoria, implementação e suporte ao produto www.SIGECloud.com.br

Ao se tornarem parceiro CIGAM Cloud, sua empresa passa a compartilhar a experiência de mais de 30 anos da CIGAM no desenvolvendo soluções tecnológicas e programas de parceria.

Receitas do parceiro:

1. Remuneração de 200% do valor da assinatura pelo serviço de indicação de novos clientes.
2. Receita de valor adicional recorrente estipulada pelo parceiro através do Painel de Parceiros.
3. Receita total da prestação de serviços aos clientes, como consultoria, implementação, geração de relatórios e suporte local

Como funciona o programa:

1. O parceiro deve fazer seu cadastro no site e solicitar aprovação como parceiro SIGE Cloud.
2. Quando aprovado o parceiro receberá dados de acesso ao painel do parceiro e já poderá indicar e/ou comercializar os planos padrões.
3. O parceiro recebe um desconto de 10% por cada nova licença vendida em um período inferior a data de renovação da mesma considerando 30 dias, ou seja, se você vendeu 5 licenças nos últimos 30 dias terá um desconto de 50% na licença. A licença disponibilizada para o parceiro é a PROFISSIONAL.

Serviços e remunerações:

- **Serviço de indicação e comercialização de qualquer plano:**

Os planos padrões começam em R\$ 24,90 e chegam a R\$ 389,90, os planos personalizados são variados. O parceiro que indicar um cliente recebe 200% sobre o valor da assinatura, este pagamento é realizado em 5 parcelas de 40% do valor mensal.

Exemplo: Com o trabalho de um pessoa de vendas por telefone, é possível conquistar em média 2 clientes novos por dia, o valor médio das vendas é o do plano profissional de R\$119,90, gerando uma remuneração média de $200\% * R\$ 239,80 * 2 = 479,60$ por dia.

- **Adicional recorrente:**

O consultor pode criar pacotes de serviços adicionais, esses serviços adicionais são criados através do Painel do Parceiro e agregam no valor final de cada licença. Os preços e os descritivos destes pacotes são de inteira responsabilidade do parceiro, devem estar adequados a realidade da sua empresa e região.

Observações Gerais

Todos os pagamentos aos parceiros são realizados após o pagamento realizado pelo cliente. O valor total dos valores recebidos pelos clientes será confirmado ao parceiro, que deverá emitir nota fiscal de serviços dos valores a receber.

Para garantir a remuneração pela indicação ou venda de novos clientes, o parceiro deve fazer a reserva prévia do cliente no portal do parceiro, ou ser identificado (com e-mail login do parceiro) no momento da assinatura do plano pelo cliente. A reserva do cliente para o parceiro tem validade de 45 dias, período no qual o cliente deve confirmar o pagamento da assinatura.

Estas remunerações são válidas e perduram enquanto o parceiro mantiver o trabalho de venda de novos clientes, incrementando sua carteira de clientes a cada ano.

Independente da remuneração do parceiro, a equipe da SIGE continuará prestando o atendimento de suporte aos clientes, não obrigando assim o parceiro a criar uma estrutura de suporte, e garantido a qualidade do atendimento e satisfação dos clientes.

Observações Gerais

O parceiro atuará com apoio ao cliente através de serviços como: apresentação, consultoria, treinamento, configuração e apoio ao uso do sistema pelo cliente. Estes serviços devem ser acordados entre consultor e cliente.

Este acordo de parceria não representa nenhum tipo de vínculo trabalhista entre parceiro e SIGE Cloud. O cliente e o parceiro têm total autonomia no uso do sistema e a SIGE Cloud não tem nenhum controle sobre este uso e também não se responsabiliza por nenhum tipo de dano ou prejuízos causados pelo uso do sistema ao cliente, parceiro ou terceiros.

Para tornar-se um parceiro é necessário acessar o formulário clicando no botão “CADASTRAR” localizado no endereço www.sigecloud.com.br/consultor. A partir deste aceite será realizada a análise e aprovação do parceiro. Será fornecido também, o contrato e o acesso ao portal do parceiro que permite reservar clientes, cadastrar produtos e valores, assim como acompanhar sua conta.

Fim da Apresentação - Obrigado

Caro consultor, obrigado pela sua atenção.

Trabalhamos nesta proposta com objetivo de oferecer remuneração e condições adequadas para que nossos parceiros possam crescer e ampliar cada vez mais os negócios da Rede CIGAM. Contamos com sua efetiva parceria para que juntos possamos colher resultados.

Qualquer sugestão de melhoria pode ser encaminhada para comercial@sigecloud.com.br